

С.Сейфуллин атындағы Қазақ агротехникалық университетінің 60 жылдығына арналған «Сейфуллин оқулары– 13: дәстүрлерді сақтай отырып, болашақты құру» атты Республикалық ғылыми-теориялық конференциясының материалдары = Материалы Республиканской научно-теоретической конференции «Сейфуллинские чтения – 13: сохраняя традиции, создавая будущее», посвященная 60-летию Казахского агротехнического университета имени С.Сейфуллина. - 2017. - Т.1, Ч.4. – С.23-26

РАЗВИТИЕ КООПЕРАЦИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Кадринев М.Х.

Сельское хозяйство является одной из ключевых отраслей экономики Казахстана. С целью подъема экономики села за последнее время были приняты государственные и отраслевые программы по развитию и поддержке агропромышленного комплекса (АПК) и села, подкрепленные солидными финансовыми ресурсами.

На сегодня отрасль сельского хозяйства Казахстана, несмотря на наличие огромного потенциала земельных, производственных, кадровых и прочих ресурсов, подкрепленных механизмами стимулирования в рамках различных отраслевых и общегосударственных программ развития, к сожалению, пока еще развивается медленно.

Между тем, согласно стратегическим приоритетам развития Казахстана до 2050 года, на аграрную отрасль возлагаются не только огромные надежды, но и большие задачи, связанные с увеличением объемов производства за счет внедрения интенсивных технологий, комплексного перевооружения и прочих мер, в том числе развития сельской кооперации.

Главная роль по решению стратегических задач развития агропромышленного комплекса возложена на АО «НУХ «КазАгро», являющаяся компанией Правительство Республики Казахстан. АО «НУХ «КазАгро», как Холдинговая компания, осуществляет поддержку субъектов агропромышленного комплекса Республики Казахстан через деятельность своих специализированных дочерних компаний. Холдинг в рамках корпоративного управления обеспечивает необходимый синергетический эффект влияния на развитие сектора единой группы компаний [1].

Сегодня для аграрного сектора Казахстана свойственен мелкотоварный характер производства, основанный в большинстве случаев на мелкоземельной и слабой материально-технической базе.

Проблема заключается в отсутствии мер господдержки в виде специального налогового режима и льготного кредитования для сельских потребительских кооперативов водопользователей и сельскохозяйственных товариществ, непрозрачности деятельности этих кооперативов, недоверии друг к другу при наибольшей вероятности обмана членов кооператива. Кроме того, как полагают эксперты, ситуация в этой сфере характеризуется и излишней зарегулированностью внутренних процедур, а также невозможностью участия в производственных кооперативах юридических лиц.

Успешному функционированию сельских товаропроизводителей в рыночной среде, сбалансированному развитию сельского хозяйства и в целом агропромышленного комплекса будет способствовать горизонтальная и

вертикальная кооперация. Ею должны быть охвачены все сферы: производство, закупка, переработка, сбыт, кредитование, страхование, материально-техническое обеспечение и сервисное обслуживание, маркетинговое обслуживание [2].

Исходя из сложившейся практики, развитие сельскохозяйственной кооперации считается одним из основных способов в преодолении проблемы "мелкотоварности", которая, в свою очередь, является следствием затянувшегося перехода отрасли с экстенсивного на интенсивное воспроизводство.

Кооперация обеспечит достижение экономического роста в аграрном секторе экономики страны и его конкурентоспособности на основе организации рационального использования ресурсного потенциала, формирование механизмов защиты интересов сельскохозяйственных товаропроизводителей и равноправных партнерских отношений между рыночными субъектами аграрного сектора, создание условий для широкого внедрения инновационных технологий.

Экономической предпосылкой развития кооперации стали выгоды, получаемые от укрупнения производств, а также несовершенство рыночных механизмов. Для достижения конкурентоспособности появляется необходимость в согласованных действиях рыночных субъектов смежных отраслей, тесная связь со структурами управления, учреждениями науки. Рыночные механизмы их не обеспечивают. Только кооперация открывает реальные возможности для повышения конкурентоспособности и устойчивого функционирования рыночных субъектов на основе достижения ими согласованных действий с партнерами. Для ее развития нужны надежные механизмы, обеспечивающие согласованные взаимодействия государственных органов управления, предпринимательских структур, учреждений науки и образования, общественных организаций и средств массовой информации [3].

Одно из главных новшеств в аграрном секторе связано с вступлением в силу **Закона РК «О сельскохозяйственной кооперации»**. Он определяет статус сельскохозяйственного производственного кооператива (СПК) как коммерческой организации и позволяет его членам распределять прибыль. Также закон предусматривает механизм распределения государственных субсидий среди членов СПК соответственно их участию в уставном капитале.

Одним из ключевых событий стало вступление Казахстана во Всемирную торговую организацию. Это свидетельствует о признании нашей республики равноправным торгово-экономическим партнером. При этом самый чувствительный и спорный вопрос в ходе переговоров по вступлению в ВТО был вопрос сельского хозяйства. Результатом явилось то, что Казахстан получил право субсидировать сельское хозяйство в объеме 8,5% от объема валовой продукции, производимой ежегодно, что выше обязательств других стран.

Успешное формирование и развитие сельскохозяйственных кооперативов зависит от соблюдения нескольких принципов: добровольности вступления в кооператив и выхода из него; демократичность управления, равноправие всех членов кооператива: один член - один голос; выборность и подотчетность

органов управления кооперативы общему собранию его членов; автономность и независимость деятельности кооперативы; реализация кооперативом товаров (услуг) своим членам по их себестоимости; взаимопомощь и обеспечение экономической выгоды для членов кооператива; доступность информации о деятельности кооперативы для всех его членов.

Организация кооперативов проводится поэтапно. Решение о создании кооперативного формирования принимают сельхозтоваропроизводители.

На первом этапе обосновывается необходимость организации кооперативного формирования, определяются группы товаропроизводителей (фермеров, производственных кооперативов, ТОО и др. хозяйствующих субъектов), которые готовы объединиться в кооператив. Кроме того, определяется их доходность по видам товарной продукции от реализации сырья, продуктов его переработки, в зависимости от каналов реализации, проводится анализ наличия и загруженности производственных и инфраструктурных мощностей, сложившийся уровень взаимоотношений между сельхозтоваропроизводителями.

На втором этапе изучаются законодательные акты и другая нормативно-правовая документация, научные рекомендации по организации кооперативов; рассматривается модель кооперативного формирования по конкретному сегменту рынка услуг (работ) и продуктов. Затем в соответствии с расчетами экономической эффективности выбирается его оптимальная модель, принимается решение об его организации и составе участников.

На третьем этапе разрабатывается организационный проект и нормативные документы, регламентирующие деятельность кооператива (учредительный договор, устав). Вопрос о количестве членов при создании кооператива является решающим. Оптимальное количество членов для создания кооператива определяется на основе расчетов, критерием является эффективность.

На этом этапе проводятся работы по государственной регистрации право устанавливающих документов кооператива в местных органах юстиции.

На четвертом этапе на основе предварительного расчета по каждому структурному подразделению кооператива определяются цели и задачи, размеры и источники финансирования, т.е. разрабатывается бизнес-план кооператива с технико-экономическим обоснованием его деятельности. Определяются основные подразделения кооператива, их состав и функции.

Сегодня кооперативы только создаются. Однако этот процесс идет медленно и причинами являются следующие:

- несовершенный механизм стимулирования объединения фермеров в сельскохозяйственные кооперативы;
- отсутствие координирующих органов управления развития кооперации в стране и на местах в виде ассоциаций (союзов) сельскохозяйственных кооперативов на районном, областном и местном уровнях, защищающих их интересы, а также контролирующих деятельность сельхозкооперативов по соблюдению основных принципов кооперации по финансовой деятельности, распределению доходов между членами кооператива, учета, регистрации и др.;

- высокий уровень недоверия сельскохозяйственных товаропроизводителей, в особенности малых форм хозяйствования новым создаваемым структурам, страх потерять главное средство производства - землю;

- низкий уровень правовой культуры на селе, отсутствие информированности фермеров о преимуществах сельскохозяйственных кооперативов.

Прежде всего, создаются сельскохозяйственные кооперативы по производству сельскохозяйственной продукции в сфере АПК, при которых мелкие сельхозтоваропроизводители, имеющие малые размеры сельхозугодий, прежде всего, пашни, слабую материально-техническую базу при отсутствии техники вынуждены объединяться в целях совместной обработки земли с применением единых севооборотов, совместными усилиями приобретают сельскохозяйственную технику. Объединению хозяйств способствует также неразвитость системы закупа хранения, первичной переработки продукции и несовершенство экономических взаимоотношений между производителями и переработчиками.

В производственных кооперативах объединяются средства производства, необходимые для совместной работы. Это, прежде всего, земля, материально-технические ресурсы и объединяется человеческий труд, т.е. создается коллективное предприятие, при котором каждый член кооператива имеет свою долю, с которой он может выйти из кооператива в любое время. Эту долю он может продать, передать по наследству члену своей семьи или члену кооператива, или на базе выделенного пая владелец может организовать самостоятельное фермерское хозяйство.

Аналогично свои функции выполняют кооперативы по хранению, переработке и материально-техническому обслуживанию. Могут развиваться кредитные и другие типы обслуживающих кооперативов. Создаются кооперативы, совмещающие несколько видов функций: производство, материально-техническое обслуживание и сбыт продукции. Совмещение функций позволяет лучше регулировать объем и ритм поставок продукции и тем самым влиять на экономические условия ее реализации. Кооперативы, совмещающие функции сбыта и переработки, подчиняют фермеров жестким требованиям современного «организованного» рынка сбыта; минимизации издержек производства, соблюдению стандартов качества, поставок крупными партиями и т.п.

Эти жесткие требования компенсируются для фермера организацией кооперативом материально-технического обеспечения, сбыта, хранения и переработки сельскохозяйственной продукции. Организация определенной сети кооперативов позволяет создать многоступенчатую организационную структуру развития этого процесса в республике.

В целях активизации развития кооперации в сельском хозяйстве необходимо: усилить меры государственной поддержки сельскохозяйственных кооперативов путем субсидирования: инвестиций в строительство сельскохозяйственных объектов, процентной ставки кредитов, племенного дела; льготного кредитования на приобретение технологического оборудования (по

убою скота, первичной переработке молока, хранению сельскохозяйственной продукции, материально-техническому обеспечению и обслуживанию и др.), налоговые каникулы при строительстве и организации новых сельскохозяйственных объектов до их выхода на производственную мощность; осуществлять целевое финансирование затрат научных организаций, оказывающих научно-методическую помощь в создании сельскохозяйственных кооперативов; создать региональные Центры распространения знаний по экономическому механизму хозяйствования в аграрном секторе, включающие обучение фермеров и других работников сельского хозяйства, формированию и функционированию сельскохозяйственных кооперативов. **Для достижения цели в развитии кооперации необходимо создавать и поддерживать по мере изменения положения благоприятные условия. Для этого следует совершенствовать законодательную базу развития кооперации в сельском хозяйстве [4].**

Используя опыт развитых стран Европы и США, можно рекомендовать создание на республиканском уровне Национальной Ассоциации (Союз) сельскохозяйственных кооперативов, областных Ассоциаций (Союзы) сельскохозяйственных кооперативов. На местном (районном) уровне - филиалы областных сельскохозяйственных кооперативов, объединяющие первичные сельскохозяйственные кооперативы.

Так или иначе, но именно интеграция и кооперация позволяют сегодня аграрным отраслям развитых стран оставаться в верхних эшелонах мирового производства сельхозпродукции.

Список литературы

1. КазАгро. Национальный Управляющий Холдинг. Сайт. <http://www.kazagro.kz/history>
2. Martin, Sarah J.; Clapp, Jennifer Finance for Agriculture or Agriculture for Finance journal of agrarian change Том: 15 Выпуск: 4 Стр.:549-559
Опубликовано: OCT 2015
3. Сигарев М.И., Острикова Д. Финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий. Проблемы агрорынка, 2011, с.40-45.
4. Есполов Т.И., Мадиев Г. Индустриальная политика Инновации Сельское хозяйство Кооперация, // Казахский национальный аграрный университет (Исследования и результаты), Алматы-2011