

М.А. Гендельманның 110 жылдығына арналған «Сейфуллин окулары – 19» халықаралық ғылыми - практикалық конференциясының материалдары = Материалы международной научно-практической конференции «Сейфуллинские чтения – 19, посвященной 110-летию М.А. Гендельмана». - 2023.- Т. I, Ч. IV. – С. 140-144.

УДК: 33.334.14

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

*Бегатарова К.Б., магистрант I курса
Казахский агротехнический исследовательский университет им. С.
Сейфуллина,
г. Астана*

Результативность и экономическая целесообразность функционирования предприятия измеряется абсолютными и относительными показателями финансовых результатов. Основным абсолютным показателем является прибыль – результат хозяйственной деятельности предприятия, выраженный в стоимостной форме и в абсолютном выражении характеризующий эффект использования средств предприятия и источников их возникновения. Но предприятие заинтересовано не только в получении прибыли, но и в эффективности использования вложенных средств. Эффективность характеризуется размером прибыли, получаемой предприятием на 1 тенге капитала, инвестиций, реализованной продукции. Эти показатели получили название рентабельности и могут быть представлены в виде коэффициента или процентной величины.

Традиционно для расчета уровня рентабельности могут быть использованы прибыль от реализации продукции, прибыль до уплаты процентов и налогов и чистая прибыль. Мы придерживаемся мнения тех ученых, которые предлагают рассчитывать данный показатель для сельскохозяйственных предприятий на основе валовой прибыли, а для предприятий других отраслей экономики – на основе прибыли до уплаты процентов и налогов. Это обуславливается тем, что сельскохозяйственные предприятия в большей степени формируют свои активы и осуществляют затраты, связанные с производством и реализацией сельскохозяйственной продукции, за счет заемного капитала. В результате у таких предприятий после выплаты процентов различным кредиторам практически не остается достаточной величины прибыли в отличие от тех предприятий, которые заработали прибыль за счет собственного капитала [1].

Устойчивое развитие сельского хозяйства и повышение его экономической эффективности было и остается актуальной задачей. Успешное развитие всех отраслей сельского хозяйства во многом определяется уровнем производства зерна. От производства зерна зависит специализации отдельных районов,

обеспеченность населения продуктами питания и животноводства полноценным кормом [2].

В земледелии на мировом уровне более половины посевных площадей занимают зерновые культуры: пшеница, овес, ячмень, рис, просо, рожь и др. Исходя из того, что Казахстан является аграрно-индустриальной страной, растениеводство, а именно зерновое хозяйство, является одним из главных компонентов агропромышленного комплекса Республики Казахстан. Зерно является доминирующим объектом внешнеэкономических торговых связей. В зерновом секторе преобладает пшеница, являясь крупнейшим в Казахстане экспортным продуктом.

Согласно данным Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан, валовой сбор зерновых и зернобобовых культур в стране увеличился в 2022 году по сравнению с 2021 годом на 34,5% и составил 22 млн. тонн, что является самым высоким результатом за последние 10 лет. При этом валовой сбор казахстанской пшеницы в прошедшем году оценивается в 16,4 млн. тонн (+38,9% к показателю 2021 г.).

Средняя урожайность зерновых и зернобобовых культур в целом оценивается в 2022 году на уровне 13,8 ц/га, что на 32,7% выше показателя предыдущего сезона. В том числе урожайность пшеницы увеличилась на 37,6%, составив 12,8 ц/га. В Акмолинской области рост урожайности зерновых составил 33,3% к показателю 2021 года, в том числе пшеницы на 32,2%. [3].

Для раскрытия содержания темы названной статьи рассмотрим в сравнении и в динамике основные производственные показатели двух крупных сельскохозяйственных предприятий Акмолинской области – АО «Агрофирма «Актык» и ТОО «Ен-Дала» за последние три года. Отметим, что изучение структуры производственной деятельности показал – оба предприятия в основном специализируются на выращивании зерновых культур, в производстве и реализации зерна. Так, в общем валовом сборе на долю зерновых культур в обоих предприятиях приходится почти 90%, на долю других – всего 10%. При этом на долю пшеницы в АО «Агрофирма «Актык» приходится около 80%, а в ТОО «Ен-Дала» - 60%.

Основные производственные показатели ТОО «Ен-Дала» и АО «Агрофирма Актык» приведены в нижеприведенных таблицах 1 и 2.

Таблица 1 - Производственные показатели зерновых культур ТОО «Ен-Дала»

Показатели	Вид с-х культур	2019г	2020г	2021г	Изменения, %	
					2020г	2021г
Объем продаж зерновых культур, т	Пшеница	10 113	17 871	10 332	176,7	57,8
	Ячмень	2 108	3 525	692	167,2	19,6
	Овес	2 796	200	206	7,1	103,0
Себестоимость 1 тонны, тг	Пшеница	45 055	41 903	103 236	93,0	в 2,5 раза
	Ячмень	59 325	25 727	94 495	43,4	в 3,7 раза
	Овес	52 669	33 177	62 349	63,0	187,9
Цена реализации 1 тонны, тг	Пшеница	71 589	81 306	97 962	113,6	120,5
	Ячмень	44 835	52 544	96 497	117,2	183,6

	Овес	37 602	61 910	88 112	164,6	142,3
Себестоимость всей реализованной продукции, тыс. тг	Пшеница	455 641	748 848	1 066 634	164,3	142,4
	Ячмень	125 057	90 688	65 390	72,5	72,1
	Овес	147 262	6 635	12 844	4,5	193,6
Выручка от реализации, тыс. тг	Пшеница	723 978	1 453 026	1 012 139	в 2 раза	69,7
	Ячмень	94 513	185 216	66 776	196,0	36,0
	Овес	105 134	12 382	18 151	11,8	146,6
Финансовый результат, тыс. тг	Пшеница	268 337	704 178	-54 495	в 2,6 раза	-
	Ячмень	-30 544	94 528	1 386	-	1,5
	Овес	-42 128	5 747	5 307	-	92,3

Данные таблицы 1 показывают, что наибольшую прибыль от реализации пшеницы ТОО «Ен-Дала» получило в 2020 году - 704,2 млн. тенге и по ячменю 94,5 млн. тенге. Такой рост прибыли связан с более высоким объемом производства и реализации за 2020 год по сравнению с 2019 годом, с ростом урожайности, увеличением посевной площади и цены реализации. Это в свою очередь способствовало увеличению валового сбора и реализации пшеницы. В 2021 году, наоборот, имело место снижение урожайности всех зерновых культур, которое привело к значительному сокращению валового сбора, объемов реализации при одновременном резком росте себестоимости. В результате в 2021 году деятельность предприятия была убыточной и размер убытка составил 54,5 млн. тенге.

Из приведенных в таблице 2 данных по АО «Агрофирма «Актык» видно, что за 2019-2021 годы выручка от реализации продукции ежегодно возрастала. Так, рост в 2020 году составил 37,7%, в 2021 году – 20,8%. Себестоимость по годам была нестабильной, если в 2020 году она снизилась на 4,7%, то в 2021 году, наоборот, возросла на 17,1%. В результате этого валовая прибыль резко увеличилась в 2020 году – в 5,2 раза, и в 2021 году почти на 27%. Кроме того, за анализируемый период резко возросли цены реализации – в 2020 году на 21,6%, и в 2021 году на 39,5%.

Таблица 2 - Производственные показатели зерновых культур АО «Агрофирма Актык»

Показатели	2019г	2020г	2021г	Изменения, %	
				2020г	2021г
Объем продаж зерновых культур, т	28 969	32 800	28 409	113,2	86,6
Себестоимость 1 тонны, тг	48 992	41 231	55 766	84,2	135,2
Цена реализации 1 тонны, тг	54 359	66 100	92 201	121,6	139,5
Себестоимость всей реализованной продукции, тыс. тг	1 419 238	1 352 392	1 584 247	95,3	117,1
Выручка от реализации, тыс. тг	1 574 741	2 168 079	2 619 337	137,7	120,8
Финансовый результат, тыс. тг	155 503	815 687	1 035 090	в 5,2 раза	126,9

Проведенный анализ результатов производственной деятельности, рентабельности продаж и продукции, а также финансовых результатов двух предприятий показал, что для ТОО «Ен-Дала» наиболее благоприятным годом был 2020 год, поскольку была получена наибольшая прибыль, поэтому

рентабельность продаж по зерновым культурам повысилась и в среднем составила 48,6%. В 2019 году нерентабельным производством оказалось производство ячменя и овса, поскольку предприятием был получен убыток от их продажи в размере 30,5 млн. тенге и 42,1 млн. тенге, соответственно. В 2021 году все производственные и финансовые показатели ухудшились, что привело к снижению уровня показателей рентабельности. Производство пшеницы также стало убыточной и нерентабельной. В АО «Агрофирма «Актык» показатели рентабельности продаж и продукции ежегодно возрастают. Так, рентабельность продаж выросла с 9,87% в 2019 году до 39,52% в 2021, рентабельность продукции - с 10,96% до 65,34%. Такой рост был связан с улучшением производственных и финансовых показателей.

На сегодняшний день монокультурой на двух предприятиях является пшеница, объем производства которой в ТОО «Ен-Дала» снижается. Поэтому необходимо для увеличения выручки от реализации и прибыли, увеличивать посевную площадь под технические культуры. Отметим, что, например, в ТОО «Ен-Дала» валовый сбор подсолнечника в 2020 году составил 113 тонн, а объем его реализации в 2021 был равен 60 тонн, и выручка от его продажи составила более 12,3 млн. тенге. Валовый сбор льна в 2020 году составил 2588 тонн, что в 2 раза выше показателя в 2019 году, объем его реализации составил 2683 тонны, и выручка от его продажи была равна около 500 млн. Тенге [4].

Действующая методика оценки и анализа уровня рентабельности производства и продаж сельскохозяйственной продукции предусматривает его расчет по показателю валовой прибыли. Если же рассчитать уровень рентабельности по показателю чистая прибыль, то можно заметить, что размер валовой прибыли на любом предприятии, в том числе на анализируемых, очень сильно отличается от размера чистой прибыли. На нее, как известно, большое влияние оказывают всевозможные расходы. Среди таких расходов в анализируемых предприятиях следует выделить расходы на финансирование. Поэтому представляют интерес результаты анализа доходов и расходов двух сельскохозяйственных предприятий (табл. 3).

По приведенным в таблице 3 данным можно заметить, что в общей сумме расходов двух предприятий наибольший удельный вес приходится на расходы на финансирование. Такие расходы в основном связаны с погашением процентов за полученные кратко-, долгосрочные займы. В АО «Агрофирма «Актык» в 2021 году долгосрочные займы составили более 600 млн. тенге, а в ТОО «Ен-Дала» - чуть больше 2 млрд. тенге. Все они были получены на льготных условиях на приобретение сельскохозяйственной техники, оборудования по лизингу и т.д.

Таблица 3- Показатели доходов и расходов АО «Агрофирма Актык» и ТОО «Ен-Дала», тыс. тг.

Показатели	АО «Агрофирма Актык»			ТОО «Ен-Дала»		
	2019г	2020г	2021г	2019г	2020г	2021г
Выручка от реализации	1 769 289	2 472 794	2 893 937	1 276 248	3 072 063	1 674 892
Себестоимость	1 558 414	1 569 962	1 844 766	1 105 035	1 716 443	1 216 781
Валовая прибыль	210 875	902 832	1 049 171	171 213	1 355 620	458 111
Доход от финансирования	-	-	-	1 016	2 215	1 411
Прочие доходы	201 578	239 355	204 739	336 531	385 202	573 068
Итого доходов	201 578	239 355	204 739	337 547	387 417	574 479
Расходы на реализацию	16 060	20 153	22 109	12 615	36 092	37 841
Административные расходы	121 783	117 233	138 028	123 248	174 912	195 680
Расходы на финансирование	120 568	131 744	113 061	126 025	190 998	260 098
Расходы по КПН	755	24 441	26 484	-	-	33 410
Прочие расходы	84 880	11 882	23 646	146 563	68 211	91 977
Итого расходов	344 046	305 453	323 328	408 451	470 213	619 006
Финансовый результат	68 407	836 734	930 582	100 309	1 272 824	413 584

В целом следует подчеркнуть, что основная деятельность сельскохозяйственной предприятия, связанная с производством и продажи продукции растениеводства и животноводства, осуществляется как за счет собственных средств, так и в большей степени за счет привлечения долгосрочных займов, в которых нуждается любое сельскохозяйственное предприятие в силу сезонности его производства.

По результатам проведенного анализа, считаем, что обоим предприятиям следует контролировать темпы роста административных расходов, которые не должны превышать темпы роста выручки от реализации продукции. Если предприятия и в дальнейшем будут наращивать административные расходы в таком темпе, то оно значительно снизит валовую прибыль.

Для увеличения массы прибыли и повышения рентабельности в названных предприятиях необходимо:

- наращивать ежегодно объемы производства и продаж сельскохозяйственной продукции за счет улучшения структуры посевных площадей, сроков посевов, соблюдения севооборотов, что в свою очередь приведет к повышению урожайности;

- стабилизировать расходы с тем, чтобы темпы роста себестоимости сельскохозяйственной продукции не должны превышать темпы роста выручки;

- совершенствовать структуру посевов с целью замены низкорентабельных культур на высокоурожайные;

- рассмотреть возможности увеличения в ассортименте производства и продажи масличных и технических культур, а именно подсолнечника и льна.

Список литературы

- 1 Утибаев Б.С., Байдаков А.К., Ахметова А.Д., Утибаева Г.Б., Жунусова Р.М. Особенности оценки деятельности сельскохозяйственных предприятий по показателю рентабельности [Текст] / Ежеквартальный научно-практический журнал «Статистика, учет и аудит». Алматы, - 2017. - № 3(66). - С.154-164.
- 2 Aimurzina, B., Kamenova, M., Omarova, A., Karipova, A., Auelbekova, A. The economic nature of financial leverage of agricultural production [Text] / Journal of Applied Economic Sciences, -2018. -Vol.13. Issue 8. - P. 2394-2405.
- 3 Агентство по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан Бюро национальной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://new.stat.gov.kz/>
- 4 Финансовая отчетность ТОО «Ен-Дала» и АО «Агрофирма Актык» за 2019-2021 гг.